

enterprise europe

N° 2 - Anno 2014



L'Europa alla portata della vostra impresa

Newsletter della rete EEN Centro Italia

Enterprise Europe Network La rete al servizio delle imprese

<http://www.enterprise-europe-network-italia.eu/>
<http://een.ec.europa.eu/>

Questo è il secondo numero 2014 della newsletter informativa realizzata dai partner della rete europea Enterprise Europe Network (progetto CINEMA - Central Italy Network to Enhance competitive Business Activities, coordinato da PromoFirenze, Azienda Speciale della Camera di Commercio di Firenze):

LAZIO ([Apre](#), [Bic Lazio](#), [Confcommercio](#), [Cnr](#), [Unioncamere Lazio](#), [Università di Roma "Tor Vergata"](#) Parco Scientifico).

MARCHE ([CCIAA Ascoli Piceno](#), [Compagnia delle Opere di Pesaro Urbino](#))

SARDEGNA ([Cspi](#), [Promocamera](#), [Sardegna Ricerche](#))

TOSCANA ([Confindustria Toscana](#), [Eurosportello Confesercenti](#), [PromoFirenze](#))

UMBRIA ([Centro Estero Umbria](#), [Umbria Innovazione](#))

La newsletter vuole essere uno strumento per accrescere la competitività delle PMI del territorio, favorendo l'innovazione, la ricerca e lo sviluppo tecnologico, l'accesso ai programmi comunitari e la cooperazione con enti di ricerca ed enti pubblici territoriali.



Rete EEN Centro Italia
<http://www.een-centroitalia.eu>

**Il presente numero è dedicato al tema delle
Start-up Innovative**

Innovazione: motore di sviluppo

Tutti i più importanti studi che analizzano la correlazione fra crescita economica e caratteristiche delle imprese sono concordi nell'affermare che l'innovazione è un fattore determinante per la competitività di un sistema Paese. Numerose statistiche evidenziano, infatti, come le imprese innovative abbiano un maggiore impatto sui livelli sia produttivi che occupazionali rispetto alle imprese con bassi livelli di innovazione. L'affermarsi dell'"economia della conoscenza", caratterizzata da processi competitivi basati sulla necessità di introdurre nuovi prodotti e servizi ad elevato contenuto scientifico e tecnologico, ha incrementato il peso di tali imprese all'interno dei sistemi produttivi nazionali.

Un Paese ospitale per le aziende innovative, nazionali e non, ha maggiori possibilità di attrarre capitale finanziario e umano dall'estero, incrementando il proprio livello di competitività e attrattività sui mercati internazionali. Sulla base di questa analisi l'Italia in questi ultimi anni ha messo in piedi un ambizioso programma di interventi tesi a favorire la nascita e lo sviluppo di nuove imprese innovative.

In particolare con la Legge 221/2012 è stata introdotta nell'ordinamento giuridico italiano la nuova definizione di **start-up innovativa**. Assieme alla sua definizione per questa nuova tipologia di impresa è stato predisposto, senza operare distinzioni settoriali, un vasto e completo corpus normativo (artt. 25-32) che ha disposto nuovi strumenti e misure per favorire l'intero ciclo di vita dell'azienda, dall'avvio alle fasi di crescita, sviluppo e maturazione.

Il sistema realizzato pone l'Italia all'avanguardia nei confronti dei principali paesi Europei.

START-UP INNOVATIVE: una nuova tipologia di imprese

Start-up, startup, a volte start up, il termine, adottato dall'inglese, viene liberamente utilizzato nelle varie forme ma il concetto è il medesimo e denota un'impresa nella sua "fase iniziale" cioè in quella che va dal suo avvio ai primi anni di rodaggio per l'identificazione di processi profittevoli ripetibili e scalabili che ne garantiscano la sostenibilità.

Accanto al termine generico la normativa italiana ha coniato un termine specifico, **start-up innovativa**, che identifica un insieme ben preciso e delimitato di nuove imprese, startup appunto, che abbiano determinati requisiti, compresi alcuni di innovatività.

Requisiti per poter essere riconosciute come start-up innovative

Requisiti necessari:

1. Società di capitali, con residenza fiscale in Italia, le cui quote o azioni non siano presenti sui mercati regolamentati;
2. è costituita e svolge attività da meno di 48 mesi;
3. ha la sede principale di affari e interessi in Italia;

4. valore della produzione annua dal secondo anno di attività < 5 milioni di euro;
5. non distribuisce, e non ha distribuito, utili;
6. oggetto sociale (almeno prevalente) lo sviluppo, la produzione e la commercializzazione di prodotti o servizi innovativi ad alto valore tecnologico;
7. non costituita da fusione, scissione societaria o a seguito di cessione di azienda o di ramo di azienda.

Requisiti alternativi (è sufficiente che sia soddisfatto almeno 1 dei seguenti):

- 8.a spese in ricerca e sviluppo $\geq$ al 15% del maggiore tra costo e valore totale della produzione;
- 8.b almeno 1/3 dei collaboratori o dipendenti siano: dottori o dottorandi di ricerca, laureati con almeno tre anni di attività di ricerca certificata presso istituti pubblici o privati; o almeno 2/3 della forza lavoro complessiva abbia il titolo di dottore magistrale;
- 8.c impresa «titolare, depositaria o licenziataria di almeno una privativa industriale relativa a una invenzione industriale, biotecnologica, a una topografia di prodotto a semiconduttori o a una nuova varietà vegetale ovvero sia titolare dei diritti relativi ad un programma per elaboratore originario registrato presso il Registro pubblico speciale per i programmi per elaboratore, purché tali privative siano direttamente afferenti all'oggetto sociale e all'attività di impresa».

Un'impresa, anche già costituita, in possesso dei suddetti requisiti può iscriversi alla sezione speciale del registro delle imprese in qualità di **start-up innovativa**. La perdita di uno dei suddetti requisiti determina la perdita della qualifica di **start-up innovativa** e dei relativi privilegi.

Agevolazioni

Alle **start-up innovativa** iscritte nell'apposito registro sono riconosciuti una serie di agevolazioni di varia natura.

Riduzione degli oneri burocratici:

- registrazione tramite **autocertificazione**;
- **nessun pagamento di diritti e bolli** alle Camere di Commercio per qualsivoglia adempimento;
- **gestione aziendale estremamente flessibile** su capitale e diritti di voto dei soci;
- **non applicazione della fiscalità su società di comodo** e in perdita sistematica;
- **definizione di "soggetti non fallibili"**, quindi introdotti meccanismi di Fail-Fast e riduzione stigma da fallimento.

Diritto del lavoro su misura:

- diritto del lavoro flessibile: **liberalizzazione del contratto a termine** applicabile per l'intero ciclo di vita della startup;
- possibilità di prevedere una **retribuzione variabile** a seconda della performance dell'impresa;
- possibilità di remunerare lavoratori e consulenti con **stock option e work for equity** (tassate come capital gain);

- accesso prioritario a **credito d'imposta del 35%** per l'assunzione a tempo indeterminato di personale altamente qualificato.

Incentivi all'investimento in capitale di rischio e all'accesso al credito:

- robusti **sgravi fiscali** a chi investe nel capitale della startup (in ambito **angel investing e seed capital**):
 - SOGGETTI IRPEF: Detrazione 19% (25% nel caso di startup a vocazione sociale o alto contenuto tecnologico in ambito energetico). Importo max conferimenti 500.000 €
 - SOGGETTI IRES: Deduzione 20% (27% nel caso di startup a vocazione sociale o alto contenuto tecnologico in ambito energetico). Importo max conferimenti 1.800.000 €.
- possibilità di raccogliere fondi attraverso **portali web di crowdfunding** (primo regolamento nell'UE) con esenzione da normativa MiFID;
- **garanzia pubblica gratuita, veloce e semplificata** sull'80% della somma del finanziamento bancario tramite intervento del Fondo Centrale di Garanzia.

Sostegno nel processo di internazionalizzazione

- servizi ad hoc erogati dall'Agenzia ICE che fra le altre include l'ospitalità a titolo gratuito alle principali fiere e manifestazioni internazionali.

Inoltre, al fine di agevolare l'ingresso di potenziali imprenditori stranieri, la normativa prevede specifici **visti a cittadini extra-UE per la costituzione di start-up innovative**. E' stata istituita una nuova categoria di richiedente per il visto per motivi di lavoro autonomo che gode di una procedura di concessione in capo a un Comitato tecnico composto da rappresentanti di associazioni riconosciute e qualificate, fortemente legate all'universo delle startup che valuta la domanda entro 30 giorni. La procedura è ancora più semplificata qualora il richiedente visto presenti la **disponibilità di un incubatore certificato** ad accoglierlo presso le proprie strutture. E' richiesta la **disponibilità di risorse**, dedicate alla startup, **pari ad almeno 50.000 €**.

Il panorama delle start-up innovative in Italia

Sono **2.497** le **imprese iscritte** al 18 agosto 2014. A **livello regionale** in testa è la Lombardia con 551 imprese, seguita da Emilia-Romagna (274) e Lazio (226).

Quasi l'80% delle startup è attiva nei **servizi**, il 18% nell'**industria/artigianato**, il 3% nel **commercio**.

Impiegano complessivamente oltre 9 mila addetti fatturando circa 500 milioni €.

Il tasso di iscrizioni è piuttosto lineare con una media di 5/6 nuove startup ogni giorno.

Regione	Numero società
ABRUZZO	37
BASILICATA	12
CALABRIA	43
CAMPANIA	145
EMILIA-ROMAGNA	274
FRIULI-VENEZIA GIULIA	75

LAZIO	226
LIGURIA	36
LOMBARDIA	551
MARCHE	100
MOLISE	11
PIEMONTE	189
PUGLIA	105
SARDEGNA	76
SICILIA	98
TOSCANA	172
TRENTINO-ALTO ADIGE	111
UMBRIA	30
VALLE D'AOSTA	9
VENETO	197
ITALIA	2497

STARTUP in EUROPA

Molte sono le iniziative a livello sia nazionale che europeo rivolte alle startup, coordinate sia da autorità pubbliche che da enti privati, in primis incubatori ed acceleratori.

In particolare per quel che riguarda la Commissione Europea, all'interno dell'Agenda Digitale (documento che definisce la strategia della Commissione Europea per aiutare imprese e cittadini ad ottenere il massimo dall'utilizzo delle tecnologie digitali, favorendo la ripresa economica), è stata inserita una sezione specifica sulle startup.

Startup Europe ha l'obiettivo di rafforzare il sistema imprenditoriale supportando gli imprenditori nel settore Web e ICT. Gli obiettivi specifici in cui si declina sono:

- rinforzare i collegamenti fra le persone, il sistema economico e le associazioni che costruiscono e fanno crescere il sistema delle start up ([Web Investors Forum](#), [Accelerator Assembly](#), [Crowdfunding Network](#));
- ispirare gli imprenditori e fornire modelli ([Leaders Club](#), [Startup Manifesto](#), [Startup Europe Roadshow](#));
- far conoscere le startup innovative ([Tech All Stars](#), [Europioneers](#)), aiutandole ad espandere il loro business ([Startup Europe Partnership](#), [ACE Acceleration Programme](#)), e dando loro supporto nell'accesso ai fondi di Horizon 2020.

In particolare, sempre per le startup del settore ICT è dedicato uno specifico portale [Startup Europe Hub](#) tramite il quale si possono richiedere ed accedere a servizi di supporto, resi disponibili tramite 5 progetti europei in essere. I servizi previsti riguardano:

- internazionalizzazione
- networking
- finanziamento del business
- consigli legali
- servizi specifici per startup nel settore e-health

Enterprise Europe Network per le STARTUP

Tutti i servizi della rete **Enterprise Europe Network** possono essere di estremo supporto per le startup. I servizi per l'**internazionalizzazione**, rivolti a sostenere le aziende ad aprirsi ai mercati internazionali. I servizi rivolti all'**innovazione**, che vanno dagli audit tecnologici alle indicazioni per sfruttare al meglio le proprie potenzialità, al supporto per la partecipazione ai progetti europei di ricerca, sviluppo ed innovazione. I servizi per la **ricerca partner**, sia tecnologici che commerciali. La partecipazione alle occasioni di incontri bilaterali (B2B, B2R) realizzate dai partner della rete. I servizi di supporto alla corretta gestione della **proprietà intellettuale**. I servizi di Enterprise Europe Network sono fruibili mettendosi in contatto con il nodo EEN più prossimo all'azienda che ne fa richiesta. È possibile rintracciare le organizzazioni parte della rete in centro Italia mediante il sito <http://www.een-centroitalia.eu/> per richiedere maggiori informazioni o servizi.

Link utili

<http://www.een-centroitalia.eu/>

<http://startup.registroimprese.it/>

[MISE](#)

<http://www.startupeuropehub.eu/>

<http://www.italiastartup.it/whoiswho>

<http://italiastartupvisa.mise.gov.it/>

Eventi EEN utili

LET'S MATCH Brokerage Event – 1 Ottobre 2014, Bologna

<http://www.b2match.eu/letsmatch2014>

ICT Proposers' Day – 9,10 Ottobre 2014, Firenze

<http://www.b2match.eu/proposersday2014/>

<http://ec.europa.eu/digital-agenda/events/cf/ictpd14/register.cfm>

<http://ec.europa.eu/digital-agenda/en/ict-proposers-day-9-10-october-2014>

Richieste e offerte commerciali della rete EEN

Di seguito proponiamo una selezione di richieste e offerte commerciali estratte dalla banca dati accessibile tramite le rete EEN.

BUSINESS OFFER - BOPL20140401003

Una start-up polacca specializzata in soluzioni mobili per l'industria offre attività di subappalto, accordo di joint venture e accordi di licenza. La società è anche alla ricerca di distributori dei propri prodotti / servizi.

La startup polacca opera sul mercato polacco dal 2011 ed è specializzata in soluzioni mobili per l'industria. L'obiettivo dell'azienda è quello di creare applicazioni mobili per ottimizzare i processi aziendali, che sono completamente gestiti dal pannello CMS, applicazioni per fini di promozione del prodotto. L'azienda fornisce anche soluzioni mobile basate sulla tecnologia Bluetooth Low Energy e applicazioni basate su iBeacon (LBE) che mostra la posizione degli utenti all'interno di edifici o oggetti di tagging con la possibilità di un loro di monitoraggio da parte dell'applicazione.

BUSINESS OFFER - 20120816023 BO

Una startup rumena focalizzata sulla costruzione di grandi applicazioni mobili, sviluppando straordinari siti web e la creazione di progetti innovativi e stimolanti è alla ricerca di partner commerciali di intermediazione (agenti e rappresentanti) e offre anche subappalto / esternalizzazione

Intermediario Commerciale:

- La start-up vorrebbe pubblicare applicazioni Windows 8 ma in Romania non c'è ancora un supporto commerciale per questo sistema operativo.
- Attività di Subcontracting/ Outsourcing (sviluppo software):
- METRO styled apps sia per Windows8 che per Windows Phone
- .NET development incluso ASP.NET (Web Forms & MVC), XAML (WPF / Silverlight), Web APIs con SOAP e REST (opzionale WCF)
- Applicazioni Web con HTML5, CSS3, JavaScript
- Applicazioni Mobile native (cross-platform) per iOS, Android, BlackBerry utilizzando PhoneGap e HTML5

BUSINESS REQUEST - BRUK20140228001

Una società di Londra che gestisce una rete globale di comunità di start-up hi-tech è alla ricerca di partner in Europa orientale

Nel corso degli ultimi 3 anni, l'azienda ha creato 30 comunità di start-up a livello globale:

- Amsterdam, Belgrado, Berlino, Budapest, Cambridge, Dublino, Edimburgo, Amburgo, Lisbona, Londra, Manchester, Mosca, Monaco, Parigi, Stoccolma, Vienna.
- Bangalore, Bangkok, Dubai, Mumbai, Singapore, Sydney
- Dallas, Miami, New York, San Francisco, Rio De Janeiro, San Paolo.

La società si sta ora preparando a creare e sostenere 10 nuove comunità di start-up in Europa orientale e collegarle con le comunità di start-up già esistenti in Europa occidentale e nel mondo.

Queste nuove città dell'Europa orientale sono:

1. Sofia - Bulgaria
2. Bucharest - Romania
3. Cracovia - Polonia
4. Vilnius - Lituania
5. Riga - Lettonia
6. Tallinn - Estonia
7. Atene - Grecia
8. Skopje - Macedonia
9. Bratislava - Slovacchia

BUSINESS REQUEST - BRFI20131029001

Una società finlandese mobili di design alla ricerca di un produttore di prodotti di legno

Un marchio design finlandese giovane e fresco con prodotti di alta qualità e un team entusiasta è alla ricerca di un produttore con capacità, competenza ed esperienza nella produzione di mobili in legno, ad esempio sgabelli e ciotole in impiallacciato curvato e legno massello.

BUSINESS REQUEST - BRUK20140321002

A British startup is looking for suppliers of gold jewellery

Una start-up britannica cerca produttori e fornitori di prodotti di gioielleria in oro. L'azienda offre di importare i prodotti nel Regno Unito come un grossista e di diventarne il distributore. L'azienda è principalmente interessata a bracciali, orecchini, collane e anelli. La società è anche alla ricerca di potenziali opportunità di accordi di produzione.



La Commissione Europea e ogni altra persona che agisce per conto di questa non sono responsabili per l'uso delle informazioni contenute nella Newsletter. Le considerazioni espresse sono quelle dell'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione Europea.

Questo numero è stato chiuso in data 25/8/2014.